



ОБЩЕСТВО С ОГРАНИЧЕННОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТЬЮ

Малленом Системс

www.mallenom.ru

162606, Россия, Вологодская обл., г. Череповец
ул. Metallургов, 216
тел./факс +7 (8202) 20-16-35
e-mail: info@mallenom.ru

ПАРТНЕРСКАЯ ПРОГРАММА «АВТОМАРШАЛ»

I. Общая информация

Партнерская программа «Автомаршал» – это портфель преимуществ, включающий в себя высокотехнологичные решения, финансовые привилегии и поддержку в области реализации проектов любого масштаба и сложности, в соответствии с тенденциями рынка и задачами заказчиков.

Цель программы – взаимовыгодное сотрудничество компании «Малленом Системс» и ее Партнеров в сфере продаж, установки и обслуживания продуктов бренда «Автомаршал».

II. Преимущества

1. Статус и Сертификат

- Статус официального Партнера «Малленом Системс» подтверждается Сертификатом соответствующего уровня (см. раздел VII).
- Сертификат Партнера в электронном виде отправляется Партнеру на указанный им адрес электронной почты. По запросу Партнера Сертификат может быть изготовлен полиграфическим способом и выслан по почте.

2. Продукты и решения

- Прямые поставки высокотехнологичных продуктов бренда «Автомаршал» для решения задач любого масштаба, сложности и отраслевой принадлежности.
- Поставка как программных продуктов, так и готовых аппаратно-программных комплексов.
- Постоянное развитие линейки решений с учетом запросов клиентов.
- Возможность доработки компанией «Малленом Системс» поставляемых решений «под заказ», с учетом пожеланий конечного заказчика.

3. Финансовые условия

- Дифференцированные уровни цен и поддержание должного уровня прибыли за счет установления минимально разрешенной розничной цены.
- Партнерские уровни цен, соответствующие Статусу Партнера.
- Возможность изменения уровня цен при достижении Партнером показателей объемов продаж, соответствующих следующему Статусу.
- Отсутствие обязательных планов продаж для Партнеров.

4. Информационная и маркетинговая поддержка

- Предоставление в электронном виде всего объема выпускаемых маркетинговых материалов.
- Возможность совместного участия в маркетинговых инициативах.

- Оперативное информирование о новых разработках, выпуске новых версий продуктов, изменении цен, проведении специальных акций.
- Размещение информации о Партнере на сайте «Малленом Системс» (www.mallenom.ru).
- Передача Партнеру полнофункциональной системы распознавания номеров «Автомаршал» для демонстрационных целей по эксклюзивной цене. Система предназначена для установки в офисе Партнера для наглядной демонстрации возможностей программы конечным заказчикам.

Список услуг и преимуществ не ограничен перечисленными. По запросу Партнеры могут получать также и другие необходимые виды услуг.

III. Правила участия

Партнер выражает безусловное согласие с положениями настоящей Партнерской программы, включая пункты статьи IX, а также нижеследующие Правила:

- Предоставить «Малленом Системс» корректно и полностью заполненное Заявление на Авторизацию в целях подтверждения соответствия определенному партнерскому Статусу.
- Активно участвовать в продвижении на рынке продуктов бренда «Автомаршал».
- Осуществлять продажи в соответствии с ценовой и лицензионной политикой «Малленом Системс».
- Не реализовывать продукты бренда «Автомаршал» по ценам ниже официально установленных компанией «Малленом Системс».
- Соблюдать авторские права «Малленом Системс» на программные продукты и зарегистрированные торговые марки.
- Уведомлять «Малленом Системс» обо всех мероприятиях, тем или иным образом связанных с продвижением или упоминанием продуктов бренда «Автомаршал».
- Разместить на своем сайте (если имеется) логотип компании «Малленом Системс» в партнерском разделе.
- В случае передачи Партнеру клиента от компании «Малленом Системс», предоставить отчет о продаже (установке, обслуживанию) такому клиенту продуктов бренда «Автомаршал».

IV. Срок действия

- Срок действия настоящей Партнерской программы составляет 1 календарный год.
- Ежегодно «Малленом Системс» имеет право в одностороннем порядке вносить изменения и дополнения в Партнерскую программу.
- По результатам работы Партнера в течение срока действия Сертификата компанией «Малленом Системс» принимается решение о пролонгации партнерских отношений, включая изменение, продление или аннулирование Партнерского Статуса. При вынесении решения о продлении или изменении Партнерского Статуса, Партнер получает соответствующий Сертификат на следующий год в электронном виде. Также Партнер может запросить дополнительно изготовление полиграфической версии Сертификата.

V. Условия выхода из партнерской программы

- Партнер имеет право выхода из Партнерской программы, выслав письменное уведомление в адрес «Малленом Системс» на эл. почту: am@mallenom.ru.
- Компания «Малленом Системс» имеет право в одностороннем порядке лишить Партнера его Партнерского Статуса за нарушение «Правил участия» (статья III).

VI. Процедура Авторизации новых партнеров

- Компания, желающая получить статус «Авторизованного партнера «Малленом Системс», должна отправить заполненное и подписанное Заявление на Авторизацию в электронном виде на адрес am@mallenom.ru. Отправление Заявки означает полное согласие компании с положениями и условиями настоящей Партнерской Программы.
- После получения Заявления менеджер «Малленом Системс» связывается с представителем компании для обсуждения перспектив сотрудничества, возможностей приобретения продуктов, совместного участия в проектах и пр.
- «Малленом Системс» рассматривает заявку и информирует компанию о принятом решении и предоставленном уровне Партнерского Статуса. «Малленом Системс» оставляет за собой право отказать в Авторизации и присвоении компании Партнерского Статуса. При принятии положительного решения «Малленом Системс» выпускает Партнерский Сертификат и передает его Партнеру.

VII. Статусы участников Партнерской программы

- Авторизованный партнер
- Серебряный партнер
- Золотой партнер
- Платиновый партнер

Статус Партнера указывается в Партнерском Сертификате.



VIII. Политика назначения и изменения Партнерских Статусов

- Партнерский Статус устанавливается в соответствии с общеэкономическими показателями деятельности Партнера и его позицией на рынке своего региона (статья IX).
- Новым Партнерам устанавливается Статус «Авторизованного Партнера». По итогам деятельности Партнера в текущем году, Статус на следующий год может быть повышен.
- Новым стратегическим Партнерам и лидерам рынка в регионе по решению компании «Малленом Системс» может быть предоставлен более высокий Партнерский Статус.
- Партнерский Статус пересматривается компанией «Малленом Системс» в январе каждого года в соответствии с объемом закупок Партнером продукции бренда «Автомаршал» в предшествующем году.
- Партнерский Статус определяет размер дополнительной скидки на продукты «Автомаршал», предоставляемой компанией «Малленом Системс» Партнеру на следующий год. Скидки не распространяются на услуги, обновления ПО и техподдержку.
- Партнерский Статус может быть повышен при достижении Партнером показателей объемов продаж продуктов «Малленом Системс», соответствующих следующему Статусу.
- Статус Партнера может быть пересмотрен для компаний, не осуществляющих продаж в течение года и не ведущих какой-либо деятельности по продвижению продуктов «Малленом Системс».

IX. Требования, предъявляемые к Партнерам, и уровень Партнерского Статуса

Требование / Статус	Авторизованный Партнер	Серебряный Партнер	Золотой Партнер	Платиновый Партнер
Наличие у «Малленом Системс» заполненного и подписанного Заявления на Авторизацию	+	+	+	+
Размещение информации о «Малленом Системс» и «Автомаршал» на сайте Партнера	При наличии сайта	При наличии сайта	Обязательное условие	Обязательное условие
УСЛОВИЯ ПРЕДОСТАВЛЕНИЯ ПАРТНЕРСКОГО СТАТУСА				
Минимальный объем закупок «Автомаршал» (ПО, программные модули или оборудование)	Наличие факта закупки в течение года	250 000 руб.	450 000 руб.	900 000 руб.
Позиция компании на рынке своего региона	-	Конкурентная	Сильная	Лидирующая
Необходимая для Статуса периодичность заказов Партнера	Ежегодно	Раз в полгода	Ежеквартально	Ежеквартально
ПАРТНЕРСКИЕ СКИДКИ НА ПО «АВТОМАРШАЛ» и дополнительные программные модули*				
По собственным заказам Партнера	15%	20%	25%	30%
По переданным Партнеру заказам клиентов «Малленом Системс» **	10%	10%	10%	10%

* Скидки на оборудование и услуги уточняйте у менеджеров.

** Продажи переданным клиентам идут в зачет объема закупок Партнера.